



岐阜県政記者クラブ加盟社各位



令和5年8月21日(月) 岐阜県発表資料			
担当課	担当係	担当者	電話番号
県産品流通支援課	国内展開係	松井・杉江	内線 3815
			直通 058-272-8362
			FAX 058-278-3563

「県産品販路開拓オンラインセミナー」参加企業募集

県では、県内企業の販路開拓を支援するため、大都市圏バイヤーとマッチングする個別商談会を3月までに全5回開催予定です。このたび、商談会のキックオフとして、商談時における成約率の向上につなげるためのオンラインセミナーを開催します。今年度は、商談資料の作成テクニックに加え、拡大するEC市場の動向にも焦点を当てた2部構成です。

大都市圏への販路拡大を目指す県内企業の方々のご参加をお待ちしています。

記

- 1 日 時 令和5年9月28日(木) 14:00~15:40
- 2 開催形式 オンライン配信
※ウェブ会議システム (Zoom) によるオンライン配信
- 3 内 容

第1部 14:00~14:50
「商談の成約率を高めるテクニック」
講師 岐阜県よろず支援拠点
コーディネーター 鈴木 昂司 (すずき こうじ) 氏

第2部 14:55~15:40
「日本のECプラットフォームの過去と現状、未来について」
講師 株式会社カウシェ
代表取締役 門奈 剣平 (もんな けんぺい) 氏
- 4 対象企業
 - ・大都市圏への販路開拓を目指す県内企業
 - ・現在、商談資料の作成に悩んでいる県内企業
 - ・EC市場の動向に関心がある県内企業
- 5 参加費 無料

6 定 員 先着50名

7 申込方法 事前に申し込みが必要です。
以下のURLまたはQRコード先の申込みフォームからお申込みください。
<申込みフォーム（株式会社十六銀行ホームページ）>
<https://www.juroku.co.jp/juroku/form/?secp=11o%3D>
<申込みフォーム（QRコード）>



8 申込期限 令和5年9月21日（木）

9 受講までの流れ

- ・セミナーを予約いただいた翌営業日以降に、予約受付完了メールをお送りします。
- ・ウェブセミナーの参加用URLは開催日2営業日前にメールでご案内します。
- ・セミナー当日は接続開始の13時30分以降にご参加いただけます。

10 問合せ先

株式会社十六銀行 地域創生部 地域創生グループ 担当：三宅、清水
電話番号 080-7246-4370（三宅）
080-7557-7156（清水）

■講師紹介■

岐阜県よろず支援拠点 コーディネーター 鈴木 昂司 氏

「売れる」仕組みづくり専門家。中小企業診断士。「BtoB」「BtoC」営業の経験を基に、営業推進・販路開拓をメインとして担当。相談先企業の「得意分野」に着目しそれを伸ばすことによって経営者を“笑顔”にすることをモットーとしている。



株式会社カウシェ 代表取締役 門奈 剣平 氏

1991年生まれ。日中ハーフ。2015年慶應義塾大学環境情報学部卒。2012年より「Relux」を運営するLoco Partnersに入社、年間取扱高50億円の大幅な事業グロースに貢献、海外担当執行役員&中国支社長兼任。2020年4月にカウシェを起業。

